



Biblioteca del Instituto de Estadística y Cartografía de Andalucía

Resúmenes de revistas
Noviembre 2015



Instituto de Estadística y Cartografía de Andalucía
CONSEJERÍA DE ECONOMÍA, INNOVACIÓN, CIENCIA Y EMPLEO

PRESENTACIÓN

El presente boletín de resúmenes tiene una periodicidad mensual y con él la Biblioteca del Instituto de Estadística y Cartografía de Andalucía pretende dar a conocer a los usuarios de una forma detallada el contenido de las revistas especializadas que entran en su colección. Se trata de un complemento al boletín de novedades de publicaciones seriadas ya que en él se incluyen los resúmenes de cada uno de los artículos que aparecen publicados en los diferentes números de las revistas en el idioma original de las mismas.

Los resúmenes de este boletín corresponden a las revistas que han ingresado en la Biblioteca del Instituto de Estadística y Cartografía de Andalucía durante el mes de **noviembre** de 2015 y que pueden consultarse gratuitamente en sus instalaciones en la siguiente dirección:

Instituto de Estadística y Cartografía de Andalucía
Pabellón de Nueva Zelanda
C/Leonardo Da Vinci, n. 21. Isla de La Cartuja
41071 - SEVILLA
E-mail: biblio.ieca@juntadeandalucia.es
Teléfono: 955 033 800
Fax: 955 033 816

Horario de atención al público:

Lunes y martes: de 9:00h a 14:00h. y de 16:00 a 19:00 h.

Miércoles, jueves y viernes: de 9:00h a 14:00h.

Horario de verano (del 15 de junio al 15 de septiembre), Semana Santa, Feria de Sevilla y Navidad (del 24 de diciembre al 6 de enero): de lunes a viernes de 9:00h. a 14:00h.



Cuadernos de cooperación territorial europea, ISSN 2254-6456 Número 6 (septiembre 2015)

A fondo. Cooperación territorial europea 2014-2020: nuevos retos

P. 6-14

Ángels Orduña Cao

La programación del 2014-2020 llega cargada de oportunidades y de retos. Nuevas reglas del juego con el objetivo de propiciar la simplificación y una mejor explotación del potencial de las regiones para contribuir al crecimiento y al empleo. Para los programas CTE es el momento de renovar estrategias. Para ello, en el período 2014-2020, la CTE tienen una dotación financiera del 2,8% del presupuesto de la Política de Cohesión.

Diálogos. Martín Guillermo. Secretario General de la Asociación de Regiones Fronterizas de Europa (ARFE)

P. 15-21

Cuando la Cooperación Transfronteriza soluciona un problema transfronterizo, está aportando valor al proceso de integración europea.

Panorámica. La Cooperación Transnacional en el Espacio Mediterráneo Europeo. La participación de Andalucía

P. 22-33

La cooperación transnacional hunde sus raíces en la Iniciativa Europea Interreg II, que a partir de 1997 fomenta la cooperación entre regiones europeas con desafíos comunes derivados de su situación geográfica compartida. En el área mediterránea, la cooperación transnacional se ha desarrollado a través de las distintas ediciones del Programa MED, que ha ido evolucionando período tras período, respondiendo a las necesidades de las regiones de la cuenca norte del Mediterráneo e identificando las claves de su desarrollo. Dada la magnitud de la costa mediterránea andaluza y el potencial que su desarrollo presenta para la región, Andalucía ha venido cooperando de forma muy activa en el ámbito de este programa.

Panorámica. Cuarta edición del día Europeo de la Cooperación Territorial

P. 34-35

Este año bajo el lema "Compartiendo fronteras, creciendo juntos", se celebra por cuarto año consecutivo el día Europeo de la Cooperación el 21 de septiembre de 2015.

Panorámica. Open Days: la importancia del nivel local y regional en la gobernanza Europea

P. 36-37

Nueva edición en 2015 de la Semana Europea de las Regiones y Ciudades del 12 al 15 de octubre, un evento anual de cuatro días durante los cuales las ciudades y regiones tienen la oportunidad de mostrar su capacidad para crear crecimiento y empleo mediante la implementación de la Política de Cohesión de la UE.

Tareas
pendientes:
deuda,
competitividad,
empleo



La economía española
en 2014 y perspectivas
para 2015
Sector bancario: el reto
de la rentabilidad
El riesgo de la deuda:
¿quién debe a quién?
Española la inversión
directa internacional
Competitividad y
manejo de recursos
La deflación en Japón
La exclusión financiera

El crecimiento de la economía española supera las expectativas

P. 1-14

Ángel Laborda y María Jesús Fernández

Resumen

Desde el inicio de su recuperación, la economía española ha sorprendido favorablemente por su inesperado dinamismo, dando lugar a constantes revisiones al alza de las previsiones de crecimiento tanto por parte de las instituciones públicas como privadas. En el primer trimestre de 2015 creció un 3,8% intertrimestral –en tasa anualizada–, y los indicadores económicos apuntan a que en el segundo trimestre se ha producido una aceleración. Para los próximos trimestres se espera una progresiva ralentización a medida que se agota el efecto de diversos shocks externos, pese a lo cual las previsiones tanto para 2015 como para 2016 han sido revisadas al alza. No obstante, no debe olvidarse que la economía española sigue siendo muy vulnerable ante episodios de tensión en los mercados financieros debido a su elevado endeudamiento, y, sobre todo, no debe perderse de vista el largo plazo, para el cual las perspectivas son de un crecimiento sensiblemente más moderado.

¿Ha mejorado el acceso de las pymes a la financiación bancaria?: España en el contexto europeo

P. 15-27

Joaquín Maudos

Resumen

Los datos más recientes muestran con claridad la mejora que se ha producido en el acceso de las empresas españolas al crédito bancario, y así lo reconocen las propias empresas: ha aumentado la disponibilidad de financiación y a un menor coste, ha disminuido la tasa de rechazo en la petición de crédito y ha aumentado la disposición de los bancos a dar crédito. Esta mejora viene confirmada por el hecho de que el crédito a nuevas operaciones está creciendo con fuerza, a la vez que el sobrecoste que pagan las empresas españolas frente a las europeas se ha reducido drásticamente. En paralelo, los diferenciales que aplican los bancos españoles sobre el euríbor en los nuevos préstamos que conceden a las pymes han caído desde mediados de 2013. Si bien las pymes han mejorado el acceso al crédito, son las microempresas las que menos se han beneficiado de la mejora.

Evolución de la financiación no bancaria y alternativa en España

P. 28-38

Santiago Carbó Valverde y Francisco Rodríguez Fernández

Resumen

La financiación alternativa se ha convertido en una cuestión comúnmente discutida en muchas economías cuando la crisis ha propiciado una reducción de la financiación disponible para las empresas –en particular, de las pymes– en un contexto de racionamiento del crédito. Algunas disposiciones regulatorias recientes en España se han orientado a diversificar la variedad de recursos financieros disponibles para las empresas así como a incentivar a los bancos a prestar más atención al crédito a las pymes. Algunos de estos mecanismos, como el mercado alternativo bursátil y las entidades de capital-riesgo, están mostrando signos prometedores de mejora, aunque todavía es pronto para otros canales más nuevos, como el *crowdfunding* o el crédito empresarial P2P, que están todavía en una etapa muy incipiente de desarrollo.

Tendencias en la emisión de deuda corporativa

P. 39-46

Pablo Guijarro, Isabel Gaya y Jorge Pardo

Resumen

La crisis financiera internacional ha supuesto un antes y un después en el sistema financiero a nivel global. La escasez en la concesión de préstamos por parte de la banca, el entorno global de tipos de interés en mínimos históricos, derivado de la actuación de los bancos centrales, y el impacto de una regulación bancaria más estricta han impulsado el interés del mercado por los títulos de deuda. Aunque la mayor participación de las empresas no financieras en el mercado de capitales se circunscribe a las de tamaño grande y mediano, también se derivan consecuencias favorables para la pequeña empresa, puesto que las entidades financieras pueden así destinar una mayor oferta de fondos a cubrir sus necesidades de recursos.

Estabilidad fiscal: ¿será suficiente con la mejora de la coyuntura económica?

P. 47-54

Santiago Lago Peñas

Resumen

La Actualización del Programa de Estabilidad del Reino de España 2015-2018 ha supuesto un cambio sustancial respecto a las magnitudes económicas y fiscales proyectadas por el Gobierno central. El objetivo de este trabajo es someter a una revisión crítica el nuevo escenario. En primer lugar, se analiza el marco macroeconómico perfilado hasta 2018. En segundo lugar, se evalúa el encaje de este con la evolución de gastos e ingresos públicos, a la luz de las medidas discrecionales contempladas en el propio documento y que afectan a ambos lados del presupuesto. Finalmente, se abordan las consecuencias e implicaciones de la senda fiscal prevista hasta 2018 para la gestión de los servicios públicos y su calidad en perspectiva comparada en el seno de los países de la Unión Europea. Entre las principales conclusiones se señala que el horizonte de la consolidación fiscal hasta 2018 es percibido como factible, pero ambicioso y sujeto a riesgos no desdeñables, a la vez que llaman la atención las perspectivas de gasto en educación, sanidad y asuntos económicos.

¿Se puede reindustrializar España?

P. 55-67

José Carlos Fariñas y Ana Martín Marcos

Resumen

La concatenación de dos factores ha hecho renacer el interés por la industria y la política industrial en la mayoría de los países desarrollados y también en España. Por una parte, la crisis económica internacional tuvo un enorme impacto negativo sobre la producción, el empleo y la demografía empresarial de las manufacturas españolas; por otra, el impacto ha coincidido temporalmente con un proceso tendencial de reducción del peso de la industria en la producción y el empleo del país. La desindustrialización afecta a casi todos los países de la OCDE y a todos los sectores manufactureros, y son numerosos los gobiernos que abordan cambios significativos en su política industrial con medidas horizontales y sectoriales. Sin embargo, el cambio estructural asociado a la productividad y demanda del sector manufacturero continuará limitando el peso relativo de la industria en el conjunto de la economía. De ahí que los esfuerzos deban orientarse, más que a aumentar ese peso, a favorecer el desarrollo de nuevas actividades ligadas con el cambio tecnológico en el sector, así como a la mejora de la financiación y la formación.

Efectos redistributivos de las reformas económicas: el caso de España en el contexto de la UE

P. 69-79

Ramon Xifré

Resumen

Las reformas económicas (programas de consolidación fiscal y reformas estructurales) adoptadas por algunos países de la UE –entre ellos España– como respuesta a la reciente crisis económica probablemente han agravado el ya de por sí creciente nivel de desigualdad existente. El presente artículo analiza las consecuencias redistributivas de las citadas reformas económicas mediante una revisión de la evidencia disponible, obteniendo dos conclusiones básicas. Primera: que el gasto público en educación y sanidad ejerce un doble efecto favorable sobre el crecimiento y la

igualdad, lo que vendría a apoyar algunas evidencias de que los países con mayor presión para aplicar programas de consolidación fiscal que han reducido dichos gastos presentan peores resultados en su nivel de desigualdad. Segunda: aunque todavía es pronto para extraer conclusiones definitivas sobre los efectos de las reformas estructurales, las evidencias preliminares apuntan que alguna de ellas, como la del mercado laboral de 2012, probablemente haya tenido un efecto regresivo sobre los trabajadores con salarios más bajos y que más cambiaron de empleo. En suma, parece que España y los demás países de la UE más afectados por la crisis han experimentado tres oleadas de desigualdad: la primera, con la tendencia mundial a un aumento de la desigualdad a partir de la década de los 70; la segunda, durante la crisis de 2008, que castigó con especial dureza a estos países en términos de destrucción de empleo; y la tercera, a raíz de las recetas económicas aplicadas tras la última crisis, que quizá hayan alejado a los países del precipicio, pero han agravado la desigualdad.

Tareas pendientes: deuda, competitividad, empleo



La economía española en 2015 y perspectivas para 2016
Sector bancario: el reto de la rentabilidad
El riesgo de la deuda: ¿quién debe a quién?
Española la inversión directa internacional
Competitividad y recuperación de recursos
La deflación en Japón
La exclusión financiera

Limitado impacto de la ralentización mundial sobre las expectativas de crecimiento

P. 1-13

Ángel Laborda y María Jesús Fernández

Resumen

Durante el segundo trimestre de este año la recuperación de la economía española ha seguido ganando firmeza, aunque el crecimiento fue ligeramente inferior a lo previsto por Funcas. Destaca el vigor que presentan, desde el inicio de la recuperación, la inversión en bienes de capital y la actividad industrial, cuyo mantenimiento es clave para crecer más en el futuro y de forma más equilibrada y sostenible. El escenario de previsiones para la segunda mitad de este año y para 2016 se mantiene esencialmente intacto, aunque se ha rebajado una décima porcentual la cifra de crecimiento prevista para 2015, y dos décimas la esperada para 2016, en este último caso debido, en parte, al empeoramiento de las perspectivas para la economía mundial.

Principales rasgos de los Presupuestos Generales del Estado de 2016

P. 15-27

Desiderio Romero-Jordán y José Félix Sanz-Sanz

Resumen

Los Presupuestos Generales del Estado para 2016 tienen como objetivo impulsar el crecimiento y continuar en la senda de la consolidación fiscal. Dicha senda debería permitir alcanzar una situación próxima al equilibrio presupuestario en 2018, una vez que en los Presupuestos de 2016 se contempla, por primera vez desde el inicio de la crisis, un superávit primario del Estado equivalente al 0,35% del PIB. El Gobierno espera que la presión fiscal se mantenga en el 38% del PIB a pesar del impacto de las reformas fiscales del IRPF y del impuesto de sociedades. De hecho, se confía en que el crecimiento en la recaudación de impuestos indirectos y el aumento de las bases imponibles en el IRPF compensen tal reforma. A su vez, el peso del gasto público mantendría su trayectoria descendente respecto al PIB pasando del 43,5% en 2014 al 38,4% en 2018.

Presupuestos Generales del Estado 2016: entre la consolidación fiscal y el ciclo electoral

P. 29-35

Santiago Lago Peñas

Resumen

Los Presupuestos Generales del Estado para 2016 (PGE2016) se mueven, por una parte, entre la voluntad de hacer compatibles la obligada consolidación fiscal y las medidas presupuestarias propias de un escenario electoral, y se enfrentan, por otra, a una posible modificación de su contenido en el caso de producirse un cambio de Gobierno tras las elecciones generales. Una leve reducción del gasto público, unida al aumento de los ingresos, daría lugar a una disminución del déficit de la Administración central en línea con los objetivos previstos. Sin embargo, la ejecución presupuestaria en la primera mitad de 2015 parece anticipar un déficit conjunto de las Administraciones públicas superior al fijado como objetivo. De nuevo las comunidades autónomas aparecen como el factor más perturbador, aunque las desviaciones más recientes en el caso de la Seguridad Social y las perspectivas demográficas a medio y largo plazo deberían hacer

Resumen

La sanidad constituye, por su volumen de gasto, la primera de las funciones atribuidas a las Administraciones regionales en España. En consecuencia, el proceso de consolidación fiscal por el lado del gasto durante los últimos años ha afectado de manera singular, en este nivel intermedio de gobierno, a las prestaciones y servicios de la sanidad pública. En el cuatrienio 2010-2013, el esfuerzo de reducción del gasto alcanzó un 12% del existente en 2009, año en el que se había situado su máximo histórico. Sin embargo, ni todas las comunidades autónomas, ni todos los servicios, ni todos los capítulos de gasto se han visto igualmente afectados. El objetivo de este trabajo es, precisamente, desentrañar la secuencia de reducción del gasto, sus hitos más relevantes, así como las diferencias entre las actividades, funciones y servicios de las diecisiete comunidades autónomas. En conjunto, algo más de las tres cuartas partes del ajuste del gasto entre 2009 y 2013 se llevó a cabo en el bienio 2012-2013, y casi una cuarta parte en el bienio anterior. El gasto se redujo especialmente en farmacia ambulatoria, remuneraciones de personal –tanto por la vía de los salarios como por la reducción de efectivos en hospitales– y en inversiones. Sin embargo, muchas de las medidas adoptadas en estos años de crisis pueden caracterizarse más como simples recortes que como verdaderos ajustes y, por tanto, es muy posible que una vez agotado su impacto más inmediato se ponga de manifiesto su escasa efectividad para mejorar la eficiencia del sistema nacional de salud.

Evolución reciente del presupuesto y el gasto español en Defensa**Resumen**

El objetivo del gasto en Defensa es la paz y por lo tanto son las amenazas a la paz las que determinan dicho gasto. En el caso de España, son varios los elementos que explican la evolución reciente del gasto en Defensa: su situación geoestratégica como puerta desde África a Europa, una guerra civil y la posterior dictadura militar que genera complejos lastrando las decisiones políticas y económicas, y una profunda crisis económica. Todo ello ha ocasionado un presupuesto precario, necesitando el Ministerio hacer malabares financieros para poder atender las necesidades de seguridad. En las líneas que siguen, se analiza el gasto en Defensa en los últimos años desde una perspectiva general, primero, y resaltando después tres aspectos clave: los gastos de personal, los gastos de las operaciones en el exterior y los gastos en los grandes programas de inversión. La conclusión es una insuficiencia permanente con un perfil que sitúa a España con un gasto total entre los más bajos de los países de su entorno.

El sector inmobiliario español: ¿recuperación o estabilización?**Resumen**

Tras una crisis de las dimensiones de la que se ha vivido en España y sus consecuencias sobre el empleo, parece natural que sectores como el inmobiliario se encuentren algo estigmatizados socialmente por su participación en los desequilibrios acumulados. De forma similar, cuando estos sectores van completando una corrección, cualquier repunte es examinado con especial atención y, tal y como está sucediendo en los últimos meses, se comienza a hablar incluso de “recuperación inmobiliaria significativa”. Sin embargo, como se muestra en este artículo, los datos sugieren que parece más preciso hablar de estabilización. A comienzos de 2015 hubo un repunte de los precios de la vivienda pero su consistencia es dudosa y, de hecho, diversas fuentes apuntan a nuevas caídas durante julio y agosto. Del mismo modo, aunque el número de hipotecas aumenta, el flujo de crédito nuevo para vivienda es sustancialmente reducido comparado con los años anteriores a la crisis. Asimismo, las transacciones no son, en sí, directamente comparables con las que se producían en los años anteriores a la burbuja, entre otras cuestiones porque tan solo alrededor de un tercio de las ventas registradas de vivienda se están realizando mediante contratos hipotecarios. Aun así, resulta esperable que el sector de la construcción siga aumentando su contribución al PIB y al empleo en España en los próximos años.

José García Montalvo

Resumen

En este artículo se presenta un análisis del proceso de reducción y saneamiento del riesgo inmobiliario de las entidades financieras españolas. La expansión inmobiliaria que tuvo lugar desde comienzos de los años 2000 hasta 2007 aumentó significativamente la concentración del riesgo del sector bancario español en las actividades de construcción e inmobiliarias en general. En el punto álgido del proceso, el 50% del crédito a las actividades productivas de las entidades de depósito estaba concentrado en los sectores de la construcción y las actividades inmobiliarias. Añadiendo el volumen de las hipotecas para adquisición de viviendas, en 2007 se alcanzó el billón de euros de exposición. Desde el comienzo de la crisis financiera se ha producido una significativa reducción del peso de la financiación a la construcción y las actividades inmobiliarias en el conjunto de los créditos a las actividades productivas, aunque no fue hasta finales del 2012 cuando el proceso se acelera significativamente. Este artículo hace un recorrido sobre los últimos años del proceso de saneamiento del riesgo inmobiliario de las entidades financieras españolas. En primer lugar se realiza una descripción de la situación del sector inmobiliario español para contextualizar el proceso. En segundo lugar se presentan los hechos básicos en el desapalancamiento inmobiliario de las entidades financieras españolas y los principales procesos. Finalmente el artículo termina con un apartado de conclusiones.

Efectos de las resoluciones judiciales sobre la legislación hipotecaria española

P. 89-95

María Romero y Ángel Berges

Resumen

La sensibilidad sobre el elevado endeudamiento hipotecario de los hogares españoles provocó, en los años de mayor gravedad de la crisis, intensas iniciativas ante los tribunales, nacionales y europeos, tratando de mitigar algunos aspectos de la ley hipotecaria española, como los desahucios o las "cláusulas suelo". En la mayor parte de los casos, las resoluciones judiciales han derivado en modificaciones de la legislación hipotecaria. En relación con los desahucios, se estableció que los jueces que examinasen la existencia de cláusulas abusivas en este tipo de contratos, pudiesen suspender una ejecución hipotecaria y paralizar un desahucio de forma cautelar. En cuanto a las "cláusulas suelo", se incorporaron nuevos requisitos de formalización y contratación de préstamos hipotecarios para garantizar la cultura financiera del prestatario y el conocimiento pleno de las cláusulas que se incluyen en el mismo.

Necesidad de cobertura líquida y evolución reciente del diferencial soberano español

P. 97-105

José Manuel Amor y Víctor Echevarría

Resumen

Con un panorama macroeconómico que presenta, de cara a lo que resta de este año y 2016, pocos motivos para la preocupación, el repunte de la prima de riesgo española durante los últimos meses está ligado en gran medida a la incertidumbre política que generan el panorama electoral en Cataluña y en el conjunto del Estado. En todo caso, en el peor comportamiento de la deuda española también estaría pesando la ausencia de liquidez y profundidad en su cobertura natural y perfecta (futuro sobre el bono notional de MEFF/BME). Este factor es fundamental para los grandes inversores en el mercado de bonos. Es de esperar que con la creación de un contrato de futuros sobre el bono español en Eurex a finales de octubre de 2015, este desincentivo para la inversión en deuda española desaparezca, redundando en una mejora (ceteris paribus el resto de factores determinantes) en su valor relativo frente a otros mercados.

Compras de deuda soberana y distribución del riesgo: implicaciones para la política monetaria de la zona del euro

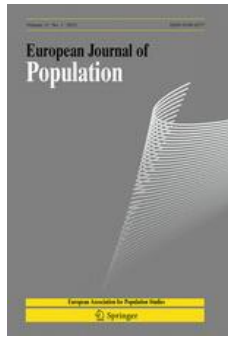
P. 107-121

Ángel Ubide

Resumen

El programa de compras de activos del Banco Central Europeo (BCE) ha sido todo un éxito y ha posibilitado una rápida mejora de las perspectivas macroeconómicas para la zona del euro. Sus efectos han sido especialmente favorables para España, al propiciar un descenso acusado en todos los plazos de la estructura temporal de tipos de interés, una caída de los tipos de los créditos aplicados por los bancos y un debilitamiento de la divisa, además de proteger a los activos españoles del contagio

durante la reciente crisis griega. El resultado de todo ello ha sido la aceleración del crecimiento, facilitando la relajación de las políticas fiscales y conduciendo a una revisión al alza de las previsiones de crecimiento. El diseño del programa suscitó algunas dudas sobre la posible escasez de bonos aptos para ser adquiridos y la probabilidad de registrar pérdidas en caso de ejecutar las compras a niveles de rendimientos muy bajos. El presente artículo argumenta que el diseño del programa es apropiado y coherente con las características del mercado de deuda de la zona del euro y que, en caso de ser necesario, el BCE podría fácilmente relajar algunas de las restricciones relativas a la admisibilidad de los activos. El programa generará probablemente beneficios, y los criterios de distribución del riesgo y contabilidad que prevé, junto con las capacidades de absorción de pérdidas del BCE, se antojan adecuados para sus riesgos potenciales. Si llegaran a producirse pérdidas, sería deseable una rápida recapitalización para mantener la credibilidad de la política monetaria y la independencia del BCE.



European journal of population, ISSN 0168-6577
Volume 31, number 4 (october 2015)

Women's Retirement Intentions and Behavior: The Role of Childbearing and Marital Histories

P. 339-363

Marleen Damman, Kène Henkens, Matthijs Kalmijn

Abstract

Although from a life course perspective women's retirement timing can be expected to be related to family events earlier in life, such as childbirth and divorce, empirical insights into these relationships are limited. Drawing on three-wave panel data, collected in 2001, 2006–2007, and 2011 among Dutch female older workers ($n=420$) and if applicable their partners, this study examines retirement intentions and behavior in relation to past and proximal preretirement family experiences. The results show that women who postponed childbearing and still have children living at home during pre-retirement years have the intention to retire relatively late. For retirement behavior, this effect was not statistically significant. Ever divorced single women both intend to and actually retire later than continuously married women. Repartnering after a divorce seems to offset the negative divorce effect: retirement timing intentions and behavior of repartnered women did not differ from continuously married women. Also the pre-retirement financial, health, and work opportunity structure—factors that are often central in studies among men—did play an explanatory role. Women who have a less beneficial preretirement financial situation, a better health situation, and challenging work intend to and actually retire relatively late.

Age Differences in Unions: Continuity and Divergence Among Swedish Couples Between 1932 and 2007

P. 365-382

Martin Kolk

Abstract

Age differences in unions have important implications for a number of demographic and societal outcomes. This study examines patterns of age differences in Swedish marital and childbearing unions during the twentieth century, using administrative register data on all first births (1932–2007) and first marriages (1968–2007). All first births are further analyzed by civil status of the parents, and non-married and married parents are compared. The study discusses the theoretical and methodological importance of distinguishing between age heterogamy (absolute age differences) and age hypergamy (gendered age differences) and examines changes in both measures. Results show that age differences in unions changed only slowly over the twentieth century. Age hypergamy decreased at a slow pace, while age heterogamy showed a u-shaped pattern with increasing heterogamy the last decades. These results are confirmed in quantile analyses. Standardizations are also done to examine the influence of age distribution of first unions. Trends for marital versus childbearing unions are similar overall.

Socialisation or Institutional Context: What Determines the First and Second Birth Behaviour of East–West German Migrants?

P. 383-415

Anja Vatterrott

Abstract

In the more than two decades since German reunification, a convergence of total fertility rates in the eastern and western

parts of the country has occurred. However, east–west differences remain in the timing, number, and spacing of births. The aim of this paper was to gain a better understanding of the relative importance of cultural norms and institutional contexts in the persistence of these differences by examining the fertility behaviour patterns of east–west migrants. Using data from the German Socio-Economic Panel for the years 1990–2011, and applying event history modelling, the first and second birth behaviour patterns of female east–west German migrants are compared to those of the non-mobile populations in the eastern and western parts of the country. The migrants' first and second birth risks were found to lie between those of non-mobile eastern and western Germans. It is known that migrants are a selected group with respect to their socio-economic characteristics, value orientations, and partners' characteristics. This selectivity appears to explain the second birth behaviour of migrants. For first births, the differences between the migrants and the eastern Germans were shown to be even greater after controlling for selective characteristics. For both birth orders, there is evidence for socialisation and adaptation effects, but not for progressive adaptation over time. The effect of an east–west migrant being partnered with a western German was accounted for, but did not seem to accelerate adaptation.

Social Background and Becoming a Parent in Sweden: A Register-Based Study of the Effect of Social Background on Childbearing in Sweden

P. 417-444

Johan Dahlberg

Abstract

In this study, I introduce three measures of social background, namely occupational class, social status, and parental education, into fertility research. The objective is to examine whether these dimensions of social background affect entry into parenthood even after controlling for several potential pathways. I estimate event history models on first birth rates using data, which include all Swedes born in 1960. The results show that each of the three dimensions of social background has a clear bivariate association with the risk of becoming a parent, both for men and for women. Parental education has the strongest effect of class and status background, and the latter two do not affect the entry into fatherhood when the effects of all dimensions of social background are estimated simultaneously. Much of the remaining association between social background and fertility persists when controlling for own educational history, mother's age at first birth, and father's mean incomes. The results also show that higher social background leads to postponement of childbearing but that it has no effect on the final likelihood of ever become a parent. The influence of social background on fertility is stronger for women than for men.

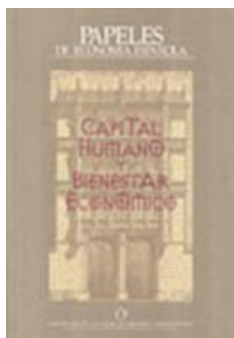
Ethnic Health Inequalities in Unequal Societies: Morbidity Gaps Between Palestinians and Jews in Israel

P. 445-466

Ameed Saabneh

Abstract

Health inequalities between ethnic groups are found in many multiethnic societies. A widely used model for explaining these inequalities posits that social inequalities among ethnic groups account for a large portion of differences in their health statuses. By analyzing gaps in morbidity in Israel between the Palestinian minority and the Jewish majority, this study applies this model in a context characterized by large social inequalities. Propensity score matching is applied to form two ethnic groups, minority and majority, with similar social positions, using data from the Israel Health Survey 1999–2000. The matched groups are then compared in prevalence of two chronic diseases: diabetes and heart disease. In addition, reduction in the ethnic health gap is decomposed into two components: size of social inequalities between the two groups and strength of the socioeconomic gradient of health among the majority group. Results show that social inequality may only partially account for higher morbidity among the Palestinian minority. Reduction in the female gap was higher than that in the male gap, which reflects larger social inequalities between females in addition to a stronger female socioeconomic gradient of health. Results also show that matching was not completely successful in forming comparable minority and majority groups, which indicates that in societies characterized by high inequality there is a methodological limitation in estimating the role of social inequalities in explaining ethnic health gaps.



Papeles de economía española, ISSN 0210-9107
Número 145 (2015): "Regulación y política de defensa de la competencia en España"

Conferencia del Premio Nobel, 8 de diciembre de 2014: Fallos de mercado y políticas públicas

P. 2-15

Jean Tirole

Resumen

La Organización Industrial ha demostrado ser una herramienta muy eficaz para mejorar las leyes y la regulación antimonopolio. Las industrias son muy diferentes entre sí, y es necesario comprender como las empresas utilizan el poder de mercado para diseñar regulaciones y políticas de defensa de la competencia eficientes que mejoren el bienestar de los consumidores y de la economía en su conjunto. En esta conferencia, el premio Nobel Jean Tirole, repasa parte de sus contribuciones más importantes a este campo, centrándose fundamentalmente en cuatro: i) El análisis del uso del poder de mercado en las relaciones verticales entre empresas. ii) El diseño de la regulación antimonopolio en un entorno de información asimétrica. iii) El análisis de los mercados de plataformas bilaterales, y iv) la regulación de los consorcios de patentes.

La CNMC: La historia de una reforma inacabada

P. 18-31

Juan Delgado y Héctor Otero

Resumen

En 2012, el Gobierno español propuso la fusión de la autoridad de competencia con los seis reguladores sectoriales en una única autoridad, la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC). La reforma se justificó por la necesidad de una mayor coordinación entre reguladores, para mejorar la coherencia de sus decisiones y por un supuesto ahorro de costes. El diseño de la nueva institución no garantiza que dichos beneficios potenciales necesariamente se materialicen. La mejora de los mecanismos de decisión, la creación de una organización más horizontal y el reforzamiento de la autonomía financiera y funcional facilitarían la generación de sinergias que, de momento, no parecen haberse puesto de manifiesto.

El diseño institucional de la CNMC: Análisis crítico y propuestas de reforma

P. 32-45

Javier García-Verdugo

Resumen

En la primera sección de este trabajo se revisan algunos criterios fundamentales para analizar la calidad de cualquier regulación. En la sección segunda se sitúan en ese marco los aspectos que conviene tener en cuenta para valorar el diseño institucional de los modelos multifuncionales que integran la supervisión de varios sectores regulados con la autoridad de competencia. En la tercera sección se analiza críticamente el diseño específico que caracteriza a la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC), procurando distinguir entre la calidad del diseño institucional en sí y su aplicación en la práctica. En la cuarta sección se ofrecen algunos indicadores que permiten evaluar el desempeño de la CNMC desde su creación. El artículo termina con algunas conclusiones y recomendaciones de mejora.

Francisco Marcos

Resumen

Uno de los retos de la política de la competencia es hacer frente a las restricciones de la competencia provocadas o favorecidas por normas jurídicas o por decisiones de los poderes públicos. Sus efectos negativos en el funcionamiento del mercado y en el bienestar de los consumidores pueden ser tan relevantes como los de las prácticas anticompetitivas estrictamente privadas realizadas por las empresas. Este trabajo analiza los instrumentos jurídicos existentes para prevenir y luchar contra las restricciones públicas a la competencia en España. Al margen de las limitaciones que el Derecho de la Unión Europea introduce a estas intervenciones de los poderes públicos, a partir de la Constitución económica este artículo examina los principios que gobiernan la admisibilidad de restricciones públicas a la competencia y los mecanismos previstos en el ordenamiento jurídico español para informar, prevenir o reaccionar frente a ellas.

Fundamentos económicos del derecho de la competencia en la UE: De la reforma «Monti» al paquete de modernización de las ayudas de Estado

P. 57-70

Jorge Padilla

Resumen

El presente trabajo analiza la influencia del análisis económico en la regulación de la competencia dentro de la Unión Europea durante los últimos quince años. Ofrece una visión personal, y por tanto subjetiva, de la evolución de las políticas y los debates doctrinales. En la primera parte del artículo, el autor explica los motivos que llevaron a la Comisión Europea a incorporar a sus filas doctores en Economía; describe la evolución del equipo del Economista jefe de competencia (Chief Competition Economist Team, o CET), que depende del Director General de Competencia de la Comisión Europea; y documenta el impacto que tuvo la creación del CET en el sector de la consultoría económica. En una segunda parte, el autor repasa la aportación de los economistas del CET y de los académicos y consultores económicos al desarrollo del derecho de la competencia de la Unión Europea. Se identifican áreas donde la ley no refleja el pensamiento económico actual y otras en las que la aplicación del derecho de la competencia sí está sustentada en unos sólidos fundamentos económicos. El artículo concluye con una breve reseña y evaluación crítica de las opiniones de economistas y no economistas que se han manifestado recientemente en contra de la utilización – en su opinión, abusiva– de la Economía en temas relacionados con el derecho de la competencia en la UE.

Proporcionalidad y disuasión en las multas de competencia

P. 71-80

Carlos Pascual Pons

Resumen

Este artículo analiza la situación creada tras la Sentencia del Tribunal Supremo de 29 de enero de 2015 en relación con la política de fijación de sanciones por infracciones de competencia en España. El Tribunal Supremo identifica la existencia de un potencial conflicto entre el objetivo de disuasión y el principio de proporcionalidad. El artículo defiende que dicho potencial conflicto es causa del particular diseño del texto legal en España y no de los principios teóricos sobre el cálculo de la sanción óptima que inspiran la política de sanciones en buena parte de las jurisdicciones. El conflicto se podría salvar con una correcta atribución de funciones a cada una de las métricas o escalas empleadas en las normas sancionadoras. A partir del análisis de cuál está siendo la reacción a la que ha sido abocada la autoridad de competencia (CNMC) tras la Sentencia, el artículo concluye que la opción más razonable para mejorar la transparencia y predictibilidad pasaría por modificar la Ley de Defensa de la Competencia.

Resumen

El presente trabajo realiza un análisis forense de los cárteles sancionados por las distintas autoridades españolas de la competencia durante los últimos 25 años. Los resultados muestran cómo se ha producido un cambio sustancial tanto en el número como en las características de cárteles detectados por la autoridad de competencia en España desde la aprobación de la última Ley de Defensa de la Competencia de 2007. En los últimos ocho años (2007-2015) se han descubierto no solo más cárteles, sino también cárteles más estables y persistentes. Esto ha sido posible gracias a la entrada en vigor del programa de clemencia y de otros efectivos instrumentos de inspección, análisis, vigilancia y sanción. En los próximos años, la autoridad de competencia se enfrenta al reto de mantener el impulso de la política anticárteles tras las recientes sentencias judiciales que modifican algunos de los instrumentos a disposición de la autoridad de la competencia en la persecución efectiva de los cárteles.

Responsabilidad social corporativa y regulación: ¿complementos y/o sustitutos?**Resumen**

El reciente fenómeno de la responsabilidad social corporativa (RSC) provee incentivos vía mercado a las empresas para corregir posibles fallos del mercado y conflictos distributivos (contaminación, condiciones laborales, etc.). Puesto que tradicionalmente los fallos del mercado habían sido abordados por la regulación formal desde el sector público, es interesante analizar su relación e interacción con la RSC. El presente artículo explica el fenómeno de la RSC (o autoregulación), fundamentado en el activismo de los consumidores (y otros stakeholders de la empresa) y en la transparencia de los mercados al respecto de las prácticas empresariales, para posteriormente analizar su relación e interacción con la regulación formal. Los límites de esta (por ejemplo, la necesidad de información verificable) así como las características de la RSC permiten entrever contextos en los que la RSC y la regulación formal puedan coexistir, bien sea como instrumentos sustitutivos o complementarios, contribuyendo a mejorar el bienestar social.

La difusión de las noticias sobre política de competencia y su efecto sobre el enforcement**Resumen**

La relación entre competencia y bienestar social está sobradamente justificada. Por tanto, mejorar la eficacia de los instrumentos y los organismos que protegen la competencia debe ser una premisa básica. Dentro de las medidas que incrementan esa eficacia se encuentra la difusión de la actividad de los órganos de competencia. Esa difusión favorece el conocimiento de las normas, a la vez que incentiva su cumplimiento por las empresas para evitar que su reputación se vea dañada (efecto disuasorio o deterrent effect). De ahí que la propia diseminación de las noticias a través de medios de comunicación constituya un instrumento de promoción de la competencia y favorezca el cumplimiento de las normas (enforcement). Interesa por ello analizar cuál ha sido el impacto de las actividades de la autoridad de la competencia en los medios de comunicación. En el presente trabajo conformamos una base de datos de elaboración propia con más de 850 noticias publicadas en periódicos acerca de la actividad de la extinta Comisión Nacional de la Competencia, durante 30 meses. De sus resultados se muestra la existencia de un sesgo marcado a que en la prensa escrita aparezcan publicadas con mayor relevancia mediática (medido por el tamaño de la noticia) aquellos casos de reducciones de multa. Ocurre todo lo contrario cuando la Audiencia Nacional o el Tribunal Supremo ratifican la sanción, otorgando a la noticia un tamaño significativamente más reducido. Estos resultados preliminares apuntan a la necesidad de una mayor investigación en esta línea para entender un fenómeno que pudiera estar afectando a la eficacia del sistema de defensa de la competencia.

Competencia en la distribución alimentaria: Relaciones verticales, fusiones y regulación

P. 130-141

Javier Asensio

Resumen

Este trabajo lleva a cabo una revisión de cuestiones relacionadas con el desarrollo de la competencia en los distintos mercados que configuran el sector de la distribución alimentaria. Se abordan en primer lugar los problemas de relaciones verticales en la cadena de distribución, relacionados con la existencia de poder de compra en distintas etapas de la misma. Tras ello, la atención se centra en la valoración de los procesos de concentración en la distribución alimentaria minorista, en los que se muestran las ventajas de la aplicación de técnicas de análisis más detalladas que las empleadas habitualmente. Por último, se aborda la relación entre aspectos regulatorios y el desarrollo de la competencia en el sector de la distribución, tomando como ejemplos las barreras regulatorias a la entrada y las limitaciones de horarios de apertura.

¿Hasta dónde y cómo regular el mercado de servicios profesionales? Una aplicación a las reservas de actividad

P. 142-160

Aitor Ciarreta, María Paz Espinosa y Aitor Zurimendi

Resumen

El sector de servicios profesionales en Europa se caracteriza por un exceso de regulación y una gran atomización, siendo España uno de los países europeos con mayor peso de las microempresas e indicadores de regulación por encima de la media. Por ello parece urgente tomar medidas que reduzcan las restricciones al ejercicio y al acceso a los servicios profesionales, particularmente severas en las actividades relacionadas con la ingeniería y arquitectura. La proliferación de titulaciones universitarias en estos ámbitos, en comparación con otros países, ha provocado que cada una de ellas pretenda tener asignadas en exclusiva determinadas funciones, lo que ha sido consentido por el legislador fragmentándose tales actividades en distintos mercados que no se corresponden con lo regulado en otros países de la UE. El cambio del sistema de titulaciones universitarias que se ha producido recientemente ha agravado el problema y generado una elevada confusión por no quedar claras las equiparaciones, además de perjudicar la movilidad de nuestros titulados.

Retos regulatorios en el despliegue de las redes de nueva generación en España

P. 161-171

Juan José Ganuza y María Fernanda Viegens

Resumen

El despliegue de las redes de nueva generación (denominadas NGA por sus siglas en inglés) que permiten conexiones ultrarrápidas a Internet está revolucionando el sector de las telecomunicaciones y teniendo un impacto importante en el crecimiento económico de algunos países. El artículo tiene como objetivo realizar un diagnóstico de la situación del despliegue de fibra en España utilizando los datos de la CNMC. La principal conclusión es que los operados tradicionales han realizado importantes inversiones en NGA en los últimos años que han compensado el retraso que tenía España con respecto al resto de los países europeos. Sin embargo existe un riesgo de que el ritmo de despliegue de la fibra se ralentice cuando se haya completado el despliegue de las NGA en las zonas más pobladas. El análisis de la regulación existente no despeja la incertidumbre sobre los incentivos que tienen los operadores a mantener el ritmo actual de las inversiones. Por último, el artículo reflexiona sobre los aspectos que tendría que tener un nuevo marco regulatorio que no solo intentase mantener los incentivos a la inversión, sino aumentar la competencia en el sector, teniendo en cuenta el impacto sobre los contenidos premium y el empaquetamiento con otros servicios (telefonía móvil, TV, etc.).

Gerard Llobet

Resumen

Este trabajo resume parte de la literatura reciente sobre los medios de comunicación, poniendo especial énfasis en el papel de los agregadores de noticias y su efecto sobre los periódicos electrónicos y la conveniencia o no de aprobar una regulación que fije una remuneración por sus contenidos. Los resultados empíricos indican que aunque los agregadores aumentan la competencia entre periódicos y pueden atraer parte de las visitas que obtendrían de otra manera, también aumentan su visibilidad, incrementando su demanda, particularmente si proporcionan contenidos de alta calidad. Este efecto puede ser beneficioso tanto para los periódicos mismos como para sus lectores.

El impacto de la nueva regulación aeroportuaria sobre las tasas aéreas y el conflicto entre la Comisión Nacional de Mercados y Competencia (CNMC) y AENA a cuenta de la misma

P. 180-196

Juan Santaló

Resumen

En este artículo analizo el cambio en la regulación aeroportuaria en España aprobado en el año 2014 centrándome en la transformación de un sistema regulatorio de single till a uno de dual till. En primer lugar documentó la importancia cuantitativa de este cambio, así como sus repercusiones a largo plazo en las tarifas aéreas. Encuentro que en el largo plazo las tarifas aéreas hubieran sido un 31 por 100 más bajas con una regulación single till. En segundo lugar analizo el conflicto entre AENA y el regulador español (la CNMC) sobre la manera correcta de asignar los costes de explotación aeroportuarios entre las actividades reguladas y las no reguladas. Esta asignación tiene una importancia capital en el nuevo régimen regulatorio de dual till. Argumento que hay importantes deficiencias en la metodología propuesta por la CNMC para estimar los costes que las actividades comerciales generan en los gastos de explotación de las actividades reguladas. Estas deficiencias invalidan el mandato de la CNMC de reducir en 69,8 millones de euros los gastos de explotación asignados a las actividades reguladas. Propongo una metodología alternativa que implemento utilizando una muestra de aeropuertos norteamericanos y una muestra de aeropuertos españoles. Desafortunadamente, la falta de acceso a información confidencial de AENA hace imposible la comparación de la metodología a propuesta con la asignación actual de costes entre actividades comerciales y las actividades reguladas. Sin embargo, algunos estimadores sugieren que el impacto de las actividades comerciales sobre los gastos de explotación de las actividades reguladas es tenue.

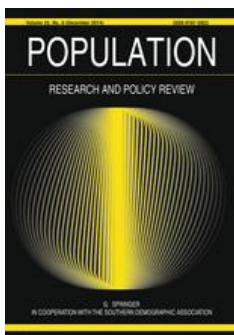
Desarrollos recientes en la política de la competencia en el sector farmacéutico: Más competencia para una mayor inversión en innovación y para un mejor acceso a los fármacos

P. 197-211

Lluís Saurí

Resumen

La política de la competencia en el sector farmacéutico puede promover la innovación y mejorar el acceso a la salud. Las autoridades de competencia han intervenido activamente en el sector en los últimos años en beneficio de pacientes y sistemas nacionales de salud. Han sido especialmente activas en la promoción de la competencia de genéricos, por ejemplo persiguiendo los acuerdos «pay-for-delay», y en la preservación de los incentivos a competir innovando. El presente artículo enfatiza la importancia del vínculo entre competencia e innovación para mejorar el acceso tanto a los fármacos de hoy como a los fármacos del futuro.



Population research and policy review, ISSN 0167-5923
Volume 34, number 6 (december 2015)

Duty, Honor, Country, Disparity: Race/Ethnic Differences in Health and Disability Among Male Veterans

P.785-804

Connor M. Sheehan, Robert A. Humme

Abstract

Given their unique occupational hazards and sizable population, military veterans are an important population for the study of health. Yet, veterans are by no means homogeneous, and there are unanswered questions regarding the extent of, and explanations for, racial and ethnic differences in veterans' health. Using the 2010 National Survey of Veterans, we first documented race/ethnic differences in self-rated health and limitations in activities of daily living among male veterans aged 30–84. Second, we examined potential explanations for the disparities, including socioeconomic and behavioral differences, as well as differences in specific military experiences. We found that Black, Hispanic, and other/multiple race veterans reported much worse health than White veterans. Using progressively adjusted regression models, we uncovered that the poorer self-rated health and higher levels of activity limitations among minority veterans compared to Whites were partially explained by differences in their socioeconomic status and by their military experiences. Minority veterans are a vulnerable population for poor health; future research and policy efforts should attempt to better understand and ameliorate their health disadvantages relative to White veterans.

Supplemental Nutrition Assistance Program (SNAP) Use Among Active-Duty Military Personnel, Veterans, and Reservists

P. 805-826

Andrew S. London, Colleen M. Heflin

Abstract

Subpopulations have variable connections to specific institutions, such as the military, which can influence their use of social programs and access to resources. We use data from the 5-year (2008–2012) American Community Survey (ACS) public-use file to examine current Supplemental Nutrition Assistance Program (SNAP) use by military service status: active-duty personnel, recent veterans, long-term veterans, and reserve/guard members. Overall and by military service status, we estimate weighted descriptive statistics and multivariate logistic regression models that include demographic and socioeconomic controls. We document low but non-trivial levels of participation among active-duty personnel (2.2 %), higher but still moderate levels of SNAP use among veterans (7.1 % for recent veterans and 6.5 % for long-term veterans), and the highest level of use among members of the reserve/guard (9.0 %). Multivariate analyses support hypotheses based on the potential for the military, as a total institution, to substantially reduce use of SNAP among active-duty personnel, while veterans and reservists, who are more distal from food-related institutional resources, have higher likelihoods of using SNAP. Although levels of SNAP use among active-duty personnel, veterans, and reservists are lower than those observed in the national population, which includes those with no direct connection to military institutions, findings suggest that leaving active-duty military service results in a substantial and relatively immediate reduction in food-related resources for many recent veterans and their families. We discuss the implications of the findings for policy, limitations of the research, and directions for future research.

Yujin Kim

Abstract

A significant association between incarceration and health is well established, but whether this association depends on the timing of incarceration is not known. Men who experience incarceration during the transition to adulthood are more likely to have their educational attainment and transition into the work force disrupted relative to others who are never incarcerated and to those who are first incarcerated in adulthood. Thus, I investigate whether age at first incarceration conditions the relationship between incarceration and men's health, including general and mental health in midlife. I also examine whether the disadvantaged socioeconomic status and health behavior of ex-inmates function as a main mechanism explaining the relationship between incarceration and health. Using propensity score-weighted regressions with data from the NLSY79, I find that men with a first incarceration during the transition to adulthood (at ages 18–24) are less likely to be in good self-reported general and mental health than otherwise similar men who have never been incarcerated. Results suggest that these negative health conditions among ex-inmates are explained mostly by socioeconomic status such as educational attainment and employment. On the other hand, men with an incarceration experience later in adulthood (at ages 25–40) are not less likely to be in good general and mental health compared to otherwise similar men who have never been incarcerated. Overall, the results from this study encourage a life course approach to understanding the relationship between incarceration and health.

Stress and Maternal Postpartum Depression: The Importance of Stress Type and Timing

Keshia M. Reid, Miles G. Taylor

Abstract

Interest in identifying social risk factors for maternal postpartum depression has increased, with a growing emphasis placed on stress exposure. Despite increased interest, questions about the importance of lifetime stress exposure relative to stress surrounding childbirth, along with the importance of different types of stressful events, remain unanswered. The stress process model has gained prominence as a guiding framework for examining stress type and timing in studies of major depression and poor pregnancy outcomes, suggesting that this framework has the potential to advance our understanding of the relationship between stress exposure and depressive symptoms in postpartum women. Using in-person interviews and medical record data from the Fragile Families and Child Well-being Study ($N = 4362$), we draw on a stress process framework to examine: (1) whether lifetime acute stress exposure prior to pregnancy and birth is a risk factor for postpartum depression net of more proximate acute stressors occurring after pregnancy and birth, and (2) which types of stress (acute, chronic) are most salient for this outcome. Our results show that both acute stressors and chronic strains are independently associated with postpartum depression and acute stressors occurring prior to pregnancy and birth have long-lasting effects on postpartum mental health even when more proximate acute stressors are considered. Our findings underscore the need to more fully capture stressors and strains occurring throughout a woman's life course with regard to postpartum depression, and suggest the importance of rooting postpartum research and screening in a stress process framework.

The Effects of Household Technology on Body Mass Index among Chinese Adults

Chih-Chien Huang, Scott T. Yabiku...

Abstract

Current public obesity intervention focuses on promoting programs that encourage exercise and healthy eating. Our study emphasizes that rapid technological changes may also have the potential to lead to obesity epidemics. This research investigates whether household technology launched in China during the last two decades has the potential to cause increases in body mass index (BMI). We hypothesize that adopting household technology is a contributory factor in BMI increase, independent of daily calorie consumption and energy expenditure in exercise. To test this hypothesis, we use longitudinal data from individuals aged 18–55 who participated in the 1997–2009 China Health and Nutrition Survey. Linear fixed-effects regression captures the effects of the dynamic processes of adopting household technology on BMI. All analyses are stratified by gender. The results show that adopting computers or air conditioners is associated with BMI increases in

men, while adopting washing machines promotes BMI increases in women. Having a computer is associated with a decrease in BMI for women. Food-preparation technologies, such as refrigerators, microwaves, rice makers, and pressure cookers, are associated with BMI increases for both men and women. This study suggests that household technology ownership and BMI increases are linked, whereas changes in overall energy intake and exercise may not function as mediators for this relationship. Future public health policy may evaluate interventions focused on increasing low-intensity activities impacted by household technologies.

The Increasing Prevalence of Overweight and Obesity of Children and Youth in China, 1989–2009: An Age–Period–Cohort Analysis

P. 901-921

Qiang Fu, Kenneth C. Land

Abstract

As childhood overweight and obesity, especially its cohort component, can be viewed as the leading edge of future changes in the population prevalence of obesity, scholars are concerned about what temporal effects drive the rise of childhood overweight/obesity prevalence worldwide. Using eight waves of the China Health and Nutrition Survey from 1989 to 2009, this research conducts hierarchical age–period–cohort analyses to investigate temporal patterns of the rising overweight/obesity prevalence for children and youth aged 2–25 in the world’s most populous country. We find that the age trajectory of overweight/obesity reaches a nadir around age 14 and 15 and increases afterwards. Children and youth are more likely to be overweight/obese in the most recent period of observation, and this pattern is persistent across different socio-demographic groups. Moreover, a statistically significant cohort component is detected for the overall population and further analyses reveal that this cohort increase is mainly restricted to males. Demonstrating distinct age, period, and cohort components embedded in the rise of childhood overweight/obesity in China, this research lends support to the global epidemic of obesity and calls attention to a new phase of the Epidemiologic Transition in China.
